## **CERTIFICADO**



# Oratória de Alta Performance

O Grupo Voitto certifica que

## **CAMILY EDUARDA DE CASTRO**

concluiu com êxito o curso: Oratória de Alta Performance com carga horária de 16 horas.

Data de emissão: 21/09/2023

Thiago Coutinho de Oliveira

Voitto Treinamento e Desenvolvimento

Liliane noximento Luchin







### Módulo 1 - Fundamentos Essenciais sobre Oratória e Comunicação

Exercício 1: Apresentação do aluno

NOTAS SOBRE O EXERCÍCIO 1: Apresentação do aluno

Lição 1: O que é a oratória?

Lição 2: Importância da oratória

Lição 3: Canais emissores da comunicação

Lição 4: Modelo de comunicação

Lição 5: Diálogo interno

Lição 6: Pontos estratégicos e fundamentais para fazer uma apresentação

Consolidando Conhecimento

#### Módulo 2 - O poder das histórias

Lição 1: Histórias Inspiradoras

Lição 2: A Estrutura das Histórias Inspiradoras

Lição 3: O que é Storytelling?

Lição 4: Como Desenvolver um Storytelling?

Lição 5: Discurso Emotivo

Exercício 2: Reflexão

Lição Bônus: Dicas de Carmine Gallo para um storytelling de sucesso

Consolidando Conhecimento

### Módulo 3 - Influência da Comunicação Verbal e Não-Verbal

Lição 1: Estrutura da apresentação

Lição 2: Comunicação não-verbal

Lição 2.1: Gestos na fala

Lição 2.2: Expressões faciais

Lição 3: Comunicação verbal

Lição 3.1: Entonação e pausa

Lição 3.2: Ênfase na fala

Lição Bônus: Vícios de Linguagem - como evitar?

Consolidando Conhecimento

## Módulo 4 - Como se preparar para a apresentação

Lição 1: Como se comunicar de forma eficiente

Lição 2: Cuidados com a voz

Lição 3: Técnicas de relaxamento

Lição 4: Tipos de respiração

Lição 5: 3 técnicas de respiração para falar bem em público

Lição 6: Como usar o microfone

Lição 7.1: Discurso Lido

Lição 7: Organização da apresentação

Lição 8: Suporte à apresentação

Lição 9: Slides para apresentações executivas

Lição 9.1: Conteúdo dos slides

Lição 9.2: Estrutura dos slides

Lição 9.3: Estilo dos slides

Lição Bônus: Identifique seus pontos fortes e de melhoria

Consolidando Conhecimento

## Módulo 5 - Apresentações de alto impacto

Lição 1: Comunicações bem sucedidas

Lição 2: Pré-requisitos para uma boa comunicação

Lição 3: Conhecimento da audiência

Lição 4: Vocabulário adequado

Lição 5: 12 dicas fundamentais para apresentações

Lição 6: Como se comportar no espaço de apresentação

Lição 7: Técnica da síntese

Lição 8: Como montar o script

Lição 9: Apresentações informativas

Lição 10: O que é pitch?

Lição 11: Como construir um pitch de sucesso + Exercício 3: Elevator pitch

Consolidando Conhecimento

## Módulo 6 - Estratégias indispensáveis e como improvisar

Lição 1: Deu branco, e agora?

Lição 2: Falar de improviso é preciso

Lição 3: Como criar um speech em cima da hora

Lição 4: 11 Estratégias para manter a atenção do público

Lição Bônus 1: Como evitar o branco na hora de falar

Lição Bônus 2: Como fazer apresentações objetivas

Lição Bônus 3: Como responder à plateia

Consolidando Conhecimento

### Módulo 7 - Quebrando o gelo frente às câmeras

Lição 1: Como se preparar para uma gravação

Lição 2: Corpo e Voz durante a gravação

Lição 3: Traje e Ambiente de gravação

Lição 4: Técnicas de movimentação e posicionamento

Lição 5: Uso dos equipamentos e ao vivo

Consolidando Conhecimento

### Módulo 8 - Comunicação como um diferencial competitivo

Lição 1: Técnicas de persuasão para fazer um bom negócio

Lição 2: Melhorando suas habilidades de argumentação

Lição 3: Storytelling para vendas

Lição 4 - Dicas para condução de reuniões

Lição 5 - Dicas para entrevistas de emprego

Consolidando Conhecimento